

Als Systemlieferant für mechanische Verbindungssysteme entwickeln, projektieren und fertigen wir maßgeschneiderte automatisierte Lösungen für unsere internationalen Kunden aus der Automobilindustrie. Dabei gehören wir zu einem weltweit agierenden Konzern mit Muttergesellschaft in den USA. Keiner unserer Kunden ist wie der andere – und deshalb ist bei uns kein Tag wie der andere. Unsere Mitarbeiter\*innen schätzen diesen Abwechslungsreichtum ebenso wie die Möglichkeiten, sich weiterzuentwickeln, denn wir legen viel Wert auf Fort- und Weiterbildungen. Werden Sie Teil eines engagierten, kompetenten Teams am Standort Friedrichsdorf bei Bad Homburg im Bereich

## **Mitarbeiter (m/w/d) technischer Vertriebsinnendienst Geschäftsgebiet Asien**

### **Ihre Benefits:**

- 30 Tagen Urlaub und Weihnachtsgeld
- Betriebliche Altersvorsorge
- Persönliche Flexibilität – Dank flexibler Arbeitszeiten
- Regelmäßige Mitarbeitererevents (JP Morgan Lauf, Firmenfußballturniere),
- Flache Hierarchien mit einer konstruktiven Feedback-Kultur
- Echte Perspektiven – Fort- und Weiterbildungen werden gefördert
- Firmenfahrrad Leasing möglich

### **Ihre Aufgabe**

- Unterstützung der Key Account Manager im In- und Ausland, sowohl bei der Akquisition von Neu- als auch bei der Betreuung von Bestandsgeschäften im asiatischen Raum.
- Sie sind in ständigem Kontakt mit den Kollegen der asiatischen Zweigniederlassungen (China, Korea, Japan, etc.)
- Bearbeitung der Anfragen und Beratung unserer Kunden im In- und Ausland bei deren Herstellung von Blechteilen mit Verbindungselementen.
- Erstellung von Angeboten und Betreuung der Kundenportale der Hauptkunden.
- Koordination und Steuerung der Vertriebsprojekte in Abstimmung mit allen Fachabteilungen im Haus
- Durchführung von Projekt-, Preis- und Stammdatenpflege
- Begleitung der Key Account Manager bei deren Kundenbesuchen im In- oder Ausland.

### **Ihr Profil, das Sie mit uns verbindet:**

- abgeschlossene technische Ausbildung im Metallbereich, idealerweise ergänzt durch einen Technikerabschluss oder Maschinenbaustudium
- Mehrjährige Berufserfahrungen im technischen Vertriebsinnendienst erklärungsbedürftiger Produkte
- Microsoft Office 365
- Kenntnisse in SAP wären wünschenswert

Sie sind der Meinung: Das passt sicher? Dann fehlt jetzt nur noch eines: Ihre Bewerbung! Schicken Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail oder Post und verraten Sie uns dabei auch, wann Sie einsteigen können und wie viel Sie verdienen möchten. Wir freuen uns auf Sie!

PROFIL Verbindungstechnik GmbH & Co. KG  
Personalabteilung  
Otto-Hahn-Straße 22–24  
61381 Friedrichsdorf

E-Mail: [bewerbungen@profil.eu](mailto:bewerbungen@profil.eu)

Noch mehr über uns erfahren Sie auf unserer Homepage: [www.profil-global.com](http://www.profil-global.com)